COMMUNIQUE DE PRESSE 31 août 2013
Résultats consolidés au 30 juin 2013

CHIFFRE D'AFFAIRES DE 17 M€ EN BAISSE DE 9,5 %
FINALISATION DE LA PHASE 1 DU PLAN STRATÉGIQUE (KAFFA 2017)

- ***Chiffre d'affaires 17 M€ en baisse de 9,5 %***
- ***Baisse du Rebitda à 1.5 M€***
- ***Dette financière en légère hausse (+ 3.5 %) par rapport à juin 2012***
- ***Finalisation de la phase 1 du plan Kaffa***

Résultats au 30 juin	2013 IFRS Juin (audité)	2012 IFRS Juin (audité)	Δ
	(x 000 EUR)	(x 000 EUR)	(%)
Chiffre d'affaires	**16.969**	**18.743**	-9,5
Résultat opérationnel	**-1.974**	**508**	
Charges financières nettes	-168	-258	
Résultat opérationnel après déduction des charges financières nettes	**-2.142**	**250**	
Résultat sur cession d'actifs / autres éléments non opérationnels	0	0	
Résultat avant impôts	**-2.142**	**250**	
Impôts	401	-210	
Résultat des sociétés mises en équivalence	0	0	
Résultat net consolidé	**-1.741**	**40**	
Résultat net consolidé part du groupe	**-1.741**	**40**	

Cash-flow récurrent d'exploitation (REBITDA) (1)	**1.492**	**3.318**	-55,0
REBITA	**595**	**1.967**	-69,8
Résultat opérationnel récurrent (REBIT) (2)	**-109**	**1.243**	-108,7
Résultat récurrent avant impôts (2)	**-276**	**985**	-128,1

Nombre d'actions	1.660.360	1.660.360	+0,0
REBITDA par action	0,90	2,00	-55,0
REBITA par action	0,36	1,18	-69,8
Résultat opérationnel récurrent (REBIT) par action	-0,07	0,75	-108,7
Résultat récurrent avant impôts par action	-0,17	0,59	-128,1

(1) Après réductions de valeurs sur actifs courants et avant charges non récurrentes de -736 K€ en 2013 et de -192 K€ en 2012.
(2) Avant charges non récurrentes -1.865 K€ en 2013 et de -735 K€ en 2012.

La présentation des résultats respecte les modes de comptabilisation et les critères d'évaluation prévus par les normes IAS / IFRS

PÉRIMÈTRE DE CONSOLIDATION

En date du 20 juin 2013, le Groupe a acquis 100% des parts sociales de la société Côte d'Argent Distribution s.a.s, son distributeur indépendant dans la région de Bordeaux qui réalise un chiffre d'affaires annuel d'environ 1 M€. Dans les comptes consolidés au 30 juin 2013, seul le bilan de cette société a été consolidé par intégration globale. La prise en compte des résultats de cette société dans les comptes consolidés du groupe sera réalisée à partir du 1er juillet 2013.

CHIFFRE D'AFFAIRES ET ACTIVITÉS

Au 30 juin 2013, le chiffre d'affaires consolidé est de 17,0 M€, en baisse de 9,5% par rapport à celui à fin juin 2012. Cette diminution est due aux conséquences de la crise économique entraînant dans les entreprises des réductions de coûts, des réductions de personnel, voire des fermetures d'entreprises avec, pour effet, une réduction des volumes de ventes tout particulièrement dans notre gamme de produits Fountain. Cette évolution négative constatée dans le chiffre d'affaires de nos filiales apparaît également, même si dans une moindre mesure, dans l'évolution de notre chiffre d'affaires avec nos distributeurs indépendants. Par contre, le groupe a renforcé ses équipes commerciales par l'engagement de 2 nouveaux directeurs commerciaux nationaux et de 6 commerciaux. Ces nouveaux commerciaux ont déjà dépassé leurs objectifs en termes de nombre et de valeur de nouveaux contrats signés avec des contrats portant dans certains cas sur plusieurs dizaines de milliers d'Euros de chiffres d'affaires potentiels par an, ce qui constitue une évolution nette par rapport au chiffre d'affaires annuel moyen historique de Fountain. Par ailleurs, la reprise en main des équipes existantes par le nouveau management a permis de relancer une dynamique au niveau des signatures de nouveaux contrats. Bien qu'à ce niveau, nous soyons encore en retrait par rapport à l'objectif, mais la progression est constante mois après mois et l'augmentation du chiffre d'affaires moyen par contrat est significative. Ces nouvelles signatures de contrats obtenues principalement durant le deuxième trimestre 2013 n'ont pas encore eu d'impact significatif sur le chiffre d'affaires comptabilisé au 30 juin 2013. Le cumul progressif de ces nouveaux contrats devrait commencer à générer un effet positif sur le chiffre d'affaires sans pour autant pouvoir contrecarrer immédiatement l'évolution à la baisse du chiffre d'affaires avec les clients existants. Concernant la clientèle existante, un plan d'action a été mis en place pour réduire l'attrition du chiffre d'affaires notamment par le développement et la professionnalisation de notre équipe de télévente sous le coaching d'un nouveau directeur expérimenté dans ce domaine, la mise en cohérence de nos offres de produits et services, le renforcement de nos actions marketing à l'attention de nos clients et l'amélioration de notre service technique. Enfin, l'intégration de nos distributeurs indépendants dans la mise en œuvre de nos approches marketing et commerciales devraient permettre une stabilisation, voire un redéveloppement de nos ventes avec nos partenaires.

CASH-FLOW D'EXPLOITATION

Le cash-flow récurrent d'exploitation (REBITDA) du 1er semestre 2013 est de 1,5 MEUR (8,8% du chiffre d'affaires) à comparer à un REBITDA de 3,3 M€ (17,7% du chiffre d'affaires). Ce cash-flow récurrent d'exploitation est déterminé avant amortissements, provisions, charges de la dette, impôts et 736 K€ de charges non récurrentes (réorganisation interne dont réduction des effectifs principalement dans l'organisation financière, centralisation des activités financières, recrutement de nouveaux effectifs commerciaux, regroupement juridique en cours des activités françaises dans une seule société et coûts liés au détournement de 2008 tel que détaillé dans la note 9 aux états financiers consolidés), mais après réductions de valeur sur actifs courants. Cette diminution

du cash-flow récurrent d'exploitation résulte directement de la baisse du chiffre d'affaires. La marge sur chiffre d'affaires restant quasi stable, la diminution du chiffres d'affaires de quelque 1,8 M€ a entraîné une contraction de la marge à laquelle s'est ajoutée une augmentation des coûts d'exploitation de quelque 0,5 M€ résultants principalement de l'engagement des ressources commerciales complémentaires citées ci-avant.

RÉSULTAT OPÉRATIONNEL

Le résultat opérationnel au 30 juin 2013 est -1.974 K€ contre 508 K€ au 30 juin 2012. Le résultat opérationnel est impacté négativement par des éléments non récurrents de -1.864 K€ au 30 juin 2013 tel que détaillé en note 9 aux états financiers consolidés. Outre les charges opérationnelles non-récurrentes de 736 K€ citées ci-avant, ces éléments non-récurrents comprennent notamment une charge d'impairments de 1.129 K€ sur les actifs incorporels du Groupe. Ces impairments sont directement consécutifs à la baisse de chiffre d'affaires des unités Fountain Benelux et Fountain Est à Lyon. Hors éléments non récurrents, le résultat opérationnel s'établit à -109 K.

RÉSULTAT AVANT IMPÔTS

Le résultat avant impôts au 30 juin 2013 se monte à -2.141 K€. Hors éléments non récurrents cités ci-avant, le résultat avant impôts s'élève à -276 K€ contre 985 K€ en juin 2012.

IMPÔTS

Le montant d'impôts sur le résultat du 1er semestre 2013 s'avère être un produit de 401 K€ à comparer avec une charge de 210 K€ au 30 juin 2012. Ce produit résulte, primo, de l'existence d'une base imposable positive dans certaines filiales (résultat comptable) expurgée des charges non déductibles dont principalement les impairments de 1.129 K€ cités précédemment et, secundo, de la reconnaissance d'actifs d'impôts différés dans les filiales connaissant des pertes comptables.

RÉSULTAT NET

Le résultat net consolidé du 1er semestre 2013 est une perte de 1.741 K€ contre un profit de 40 K€ au 30 juin 2012.

TRÉSORERIE & FINANCEMENTS

La dette financière nette consolidée au 30 juin 2013 s'élève à 11,6 M€ par rapport à 11,2 M€ au 30 juin 2012 et 10,0 K€ au 31 décembre 2012, en ce compris le montant de l'acquisition de la société à Bordeaux en juin 2013. La dette nette au 30 juin est en hausse par rapport à celle au 31 décembre.

Vu que les financements existants n'ont pas encore été adaptés aux besoins actuels et futurs de la société, la société travaille activement avec l'ensemble de ses partenaires financiers pour mettre en place une solution au refinancement de l'entreprise à moyen et long terme, et se fait assister par un cabinet spécialisé afin de la soutenir dans cette démarche. L'objectif est que le refinancement aligné au plan Kaffa soit finalisé d'ici à fin novembre 2013. Dans cette optique, un nouveau financement structurel a déjà été mis en place courant juin. Il a permis de dégager un premier financement de 1,7 M€ à fin juin 2013. Sur base de l'évolution de la facturation et des créances commerciales, ce financement devrait augmenter à quelque 2,8 M€ au second semestre 2013. Le Conseil d'Administration confirme à l'unanimité qu'il participera activement aux efforts de la société

pour définir et mettre en œuvre, en étroite collaboration avec les partenaires bancaires actuels, les autres partenaires financiers potentiels et les actionnaires, toutes les solutions qui sont nécessaires, utiles et pérennes pour couvrir les besoins de financement à moyen et long terme en ce compris, s'il le fallait le renforcement des capitaux permanents. Différentes propositions d'institutions bancaires ont déjà été enregistrées. Tous ces éléments donnent au Conseil d'Administration les assurances objectives et raisonnables de la couverture des besoins de financement à moyen et long terme. Le Conseil d'Administration communiquera à ce sujet dès réalisation du refinancement.

CAPITAUX PROPRES

Le nombre total de titres représentant le capital social de la société Fountain SA est de 1.660.360, inchangé au 30 juin 2013. A cette même date, les capitaux propres s'élèvent à 20.916 K€, en régression par rapport au montant de 22.640 K€ au 31 décembre 2012.

PERSPECTIVES POUR L'EXERCICE 2013

En tenant compte de l'évolution du chiffre d'affaires au 30 juin des clients existants démontrant une baisse de 9% par rapport à la même période sur 2012 et sur base d'une estimation du chiffre d'affaires qui devrait être généré par la signature de nouveaux clients, nous estimons que le chiffre d'affaires annuel sera en baisse de 8% par rapport à 2012 et en retrait par rapport à l'objectif initial.

Le REBITDA sera également en baisse puisqu'il intègre non seulement l'impact sur la marge brut généré par la baisse de l'activité, mais également les investissements liés au lancement du plan Kaffa.

La mise en place de la nouvelle organisation, tant au niveau commercial qu'au niveau opérationnel est terminée, en ligne avec la phase 1 du plan. Le projet de simplification de la structure administrative est en cours et sera finalisé pour la fin de l'année.

Les premiers résultats de la stratégie de croissance, basée sur la signature de nouveaux clients de tailles plus importantes, sont très positifs. Et ce malgré la relative difficulté à trouver les bons profils commerciaux. Nous avons pris du retard dans le recrutement des nouveaux chargés d'affaires, mais les performances de l'équipe en place depuis avril sont, malgré un effectif à 50%, largement supérieures au plan initial. Cela tente à démontrer que la stratégie est la bonne. Pour ce qui est de l'équipe commerciale existante, et malgré un retard en terme de signatures sur les 6 premiers mois de 2013, la progression vis-à-vis de l'année passée est significative et nous conforte également dans notre stratégie de développement sur les clients de 20 à 50 employés. Le conseil d'administration prendra sa décision sur le lancement de la phase 2 avant la fin de l'année.

RAPPORT DU COMMISSAIRE SUR LA SITUATION CONSOLIDÉE

« La société B.S.T. Réviseurs d'Entreprises, représentée par Vincent DUMONT, Réviseur d'Entreprises, a confirmé que les informations comptables reprises dans le communiqué n'appellent aucune réserve de sa part et concordent avec la situation financière arrêtée par le Conseil d'Administration.

B.S.T. Réviseurs d'Entreprises SCPRL,
représentée par Vincent DUMONT, Réviseur d'Entreprises. »

PROFIL

LE GROUPE FOUNTAIN EST PRÉSENT EN FRANCE, EN BELGIQUE ET AUX PAYS-BAS AINSI QUE DANS D'AUTRES PAYS EUROPÉENS ET DANS QUELQUES PAYS HORS D'EUROPE. IL COMMERCIALISE DES MACHINES DE DISTRIBUTION DE CAFÉ DESTINÉS PRINCIPALEMENT AUX ENTREPRISES. LE GROUPE DISTRIBUE SES PRODUITS À TRAVERS SES FILIALES MAIS AUSSI À TRAVERS D'UN RÉSEAU DE DISTRIBUTEURS INDÉPENDANTS.

CALENDRIER

JEUDI 05 SEPTEMBRE 2013	CONFÉRENCE DE PRESSE A 14H00
FIN OCTOBRE 2013	TRADING UPDATE 3ÈME TRIMESTRE 2013
MI-MARS 2014	ANNONCE DES RÉSULTATS ANNUELS 2013

RENSEIGNEMENTS

Monsieur Paul Baeck – Chief Executive Officer
(paul.baeck@fountain.eu – tél +32 497 487 081) ;
Monsieur Eric Dienst - Chief Financial Officer
(eric.dienst.@fountain.eu – tél +32 2 389 08 11 ou +32 475 795 722).
http://www.fountain.eu